

BÅTSFJORD

November 2015 Uke 47 - Magasin fra Kyst og Fjord

Dobbel glede for verftsbedrift



Her skal Bjørn Aarnes og Barents Skipsservice montere en traverskrane som kan heise fartøy helt opp i 70 fot på land. Målet er at den skal være på plass allerede i løpet av sommerhalvåret kommende år. Samtidig er russerne endelig tilbake etter at krabbefabrikken sea Gourmet etablerte seg. Det har sørget for fulle ordrebo-ker for verftsbedriften.

Nofir

Bringing **value** to marine waste

**VI GJENVINNER
KASSET REDSKAP
FRA FISKERI
OG OPPDRETT**

Kontakt Heidi: + 47 90 79 46 51

Finn oss på nett www.nofir.no

www.facebook.com/nofiras

Klarer å utnytte de gode tidene

Fiskerinæringen i Båtsfjord har klart å utnytte de gode tidene i full monn. Vi snakker da om hele næringskjeden fra fiskerne til produsenter og leverandører av viktige tjenester til selve utøverne. I år satses det ekstra tungt både på industrisiden så vel som hos tjenesteleverandørene.

Både på Båtsfjordbruket og Norway Seafoods gjennomføres det store økonomiske løft for å bli mer effektive på kjøp. Samtidig har krabbebefabrikken Sea Gourmet sett dagens lys, og har etablert 35 arbeidsplasser som primært skal opprettholdes ved produksjon av snekrabbe. Fiskehodeprodusenten Embla planlegger omfattende utvidelse, samtidig som et helt nytt fiskebruk er i emningen og vil se dagens lys over nyåret.

I tillegg er Barents skipsservice i gang med planleggingen av en topp moderne slipp - som de håper skal være på plass i løpet av kommende sommerhalvår.

Til sammen utgjør investeringene som er i gang eller planlegges, et kjempeløft i Båtsfjord. Vi må tilbake til midten av 1990-årene for å finne en tilsvarende utvikling. Dette er med på å befeste karakteristikkene om at Båtsfjord er fiskerihovedstaden.

Og kanskje nettopp dette begrepet er med på å påvirke næringslivet i Båtsfjord til å ta sats. Vi tror det er både riktig og viktig, og vil bidra til at trykket holdes oppe de kommende årene.

Båtsfjord er beskyldt for å være seg selv nærmest. Sett utfra lokalt ståsted er det ingen tvil om at nettopp dette, har bidratt til at fiskerisamfunnet nord på Varangerhalvøya er i en klasse for seg.

BÅTSFJORD

Redaksjonen har bestått av: Øystein Ingilze, Dag Erlandsen og Bjørn Tore Forberg.

Magasinet er produsert av Kyst og Fjord Strandvegen 155 Postboks 45, 9790 Kjøllefjord

Telefon: 78 49 99 00 epost: post@kystogfjord.no

Trykk: Polaris Media Nord AS



Daglig leder i Linken Næringshage, Arnfred Eilertsen og Veronje Kelly sier at det gode fiskeriet har preget hele samfunnet det siste året.

Knalltall for Båtsfjord

Båtsfjord leverer knalltall. Trolig vil fiskeværet runde hele 60.000 tonn i 2015.

Av Dag Erlandsen

- Vi er meget, meget fornøyd. Etter en vanskelig start med mye uvær har alt gått veien for oss dette året, med en svært tidlig start på høstsesongen, sier daglig leder på Båtsfjordbruket, Frank Kristiansen.

Opp 30 prosent
Mannen som «hopper etter Wir-

kola», det vil si legendariske Kjell-Olaf Larsen, vil i sitt første hele driftsår kunne bokføre en omsetningsvekst på hele 30 prosent, fra 150 millioner kroner i fjor, til 200 millioner i år. I fjor tok selskapet imot 7600 tonn, inkludert Vardøbruket og Vadsøbruket. I år runder de 9000 tonn, bare i Båtsfjord. Medregnet de to andre ender de opp på 11.000-12.000 tonn.

- Dyktige fiskere, dyktige

medarbeidere og en høst med rik tilgang på fisk, sier Kristiansen, som ikke vil tilskrive suksessen til egen person. - Det må andre bedømme.

Mange reiser hjem
- En gunstig valutasituasjon gjør at vi får bedre betalt i andre enden, og vi er i posisjon til å bygge videre på levende-lagringsbiten. Det er mye å glede seg over, sier Kristiansen, som regner med at tallene vil gå tydelig ned de neste ukene, selv om det fra denne uka av blir til-latt med 50 prosent innblanding av torsk. Sesongen er på hell, og flere er snart ferdige med kvota.

På kaia står sløyeanlegg, et anlegg som skal bli enda bedre,

som Kristiansen ser som like viktig for at fremmedfiskerne klapper til kai nettopp her.

Daglig leder Arnfred Eilertsen i Linken Næringshage AS peker på at Båtsfjord har vært i en svært gunstig situasjon dette året. - Høstfisket begynte usedvanlig tidlig, mye fisk har vært tilgjengelig omtrent hele året. Det gir selvsagt positive utslag. Vi har hatt utfordringer på balansen mellom torsk og hyse, det har vært vanskelig å finne nok hyse til å drive et lønnsomt blandingsfiske, og vi skulle gjerne hatt 50-prosenten noen uker tidligere. I den store sammenheng blir imidlertid dette for detaljer å regne.

Også Frysehotellet (se egen artikkel) og Norway Seafoods kan notere solid råstoffvekst dette året.

Til sammen vil de tre bedriftene ende på oppunder 60.000 tonn råstoff, mot litt over 40.000 tonn i fjor. - Det som skjer nå, er bra for Båtsfjord. Men det gjenstår jo å se hva som til slutt står på bunnlinja, sier råstoff-sjef i Norway Seafoods, Ørjan Nergaard. Norway Seafoods i Båtsfjord vil trolig ende opp med 13.000 tonn råstoff, mot 12.000 tonn i fjor.

Frysehotellet setter rekord

Båtsfjord Sentralfryselager setter rekord. Når fyrverkeriet tennes nyttårsnatta, vil mellom 37.000 og 38.000 tonn fisk ha vært innom anlegget.

Av Dag Erlandsen

Daglig leder Runar Bye Paulsen er overbevist om at den snart 40 år gamle bedriften aldri har levert noe lignende.

- Kapasiteten i dag overstiger langt hva mine forgjengere hadde å rutte med de første årene, sier Bye Paulsen.

Årets tall er solid opp fra 27.000 tonn i fjor. Og også det var et meget pent tall. Nå jobbes det med kapasitetsutvidelser.

- Som kjent er vi i forhandlin-

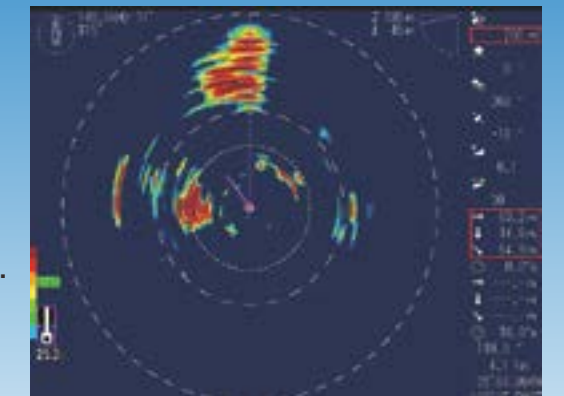


Runar Bye Paulsen regner med at nærmere 38.000 tonn fisk passer lagret før året er omme.

ger om å overta en del av det nye havnelageret som er under oppføring. Årets tall forteller tydelig hvorfor.

KODEN

KDS 6000BB: Verdens første stepp sonar med variabel frekvens og heldigital mottaker. Frekvensområde 130-210kHz Passer i 6" rør, valgfri skjerm.



kr. 104.500 eks moms.

Kontakt oss for nærmeste forhandler:

office@moltech.no

tlf: 701 02 880

MOLTECH
"For the optimum catch"



SI FARVEL TIL VOND LUKT OG FARLIGE BAKTERIER

Skreddersydde løsninger for Kystflåten, Fiskeindustri og Oppdrettsnæring. Skotøy, hansker og hjelmer.

Eneste forhandler i Nord - Norge



Drytech har alt du trenger innenfor tørking og bakteriekontroll for arbeidsklær, skotøy, hjelmer og arbeidshansker.

Din investering i tørkeutstyr for arbeidsklær vil:

- Ha en positiv effekt for dine ansatte i form av velvære og bedre hygiene.

- Levetiden for arbeidstøyet øker.

- Energiforbruket vil synke sammenlignet med tradisjonelle tørkerom. (som også er uten bakteriekontroll)

Radioservice **EURONICS**
Radioservice AS, Hindberggata 27A, 9990 Båtsfjord Tlf: 78 98 57 00

WINTERSTEIGER
Thinking about tomorrow

Døgnet rundt – i hele Øst-Finnmark



Helge Skattør og Arvid Henriksen ser ikke på klokka når fiskerne kaller. Da er det som regel alvor – ansett på døgnet.



Per Arne Jørgensen sørger for at Haugsnes Elektro vinner anbudskampene. Han har hovedansvaret for å regne tilbud.



Tor-Inge Haugsnes har hele Øst-Finnmark som nedslagsfelt, men er først og fremst en ekte Båtsfjord-patriot. (Alle foto: Inge Wahl)

- Hos oss er dørene aldri stengt. Vi averterer med åpent 24 timer i døgnet. Om et fartøy på strekninga Honningsvåg - Kirkenes får problemer med skipselektronikk eller elektro, så er våre folk parat til å rykke ut om så midt på natta.

Av Bjørn Tore Forberg

Det sier daglig leder Tor Inge Haugsnes i Haugsnes Elektro AS i Båtsfjord til Kyst og Fjord. I 1993 startet han elektrobedrift i Kirkenes med seg sjøl som eneste ansatte. Han flyttet etter kort tid til hjemmestaden Båtsfjord der staben har vokst til 14 personer med kompetanse på alt fra alminnelig elektrisitet via kompliserte løsninger innen elektronikk og elektro i industri,

oppdrett, fiskeindustri, i fiskefartøy og i alle andre fartøy. Tre mann er konstant ute på oppdrag.

Kyst og Fjord har intervjuet Haugsnes sammen med Helge Skattør som er leder av avdelingen for skipselektronikk (data). 30 prosent av oppdragsmengden ved bedriften er fra båt og oppdrettsanlegg, mens 35 prosent av oppdragene kommer fra fiskeindustrien.

Fiskeflåten viktig

Tor Inge Haugsnes sier at Ra-

dioservice som har vært etablert i Båtsfjord i 40 år, i fjor la ned sin satsing på skipselektronikk.

- Dette åpnet for en økt satsing hos oss. Vi inngikk et samarbeid med Innovasjon Norge som så behov for en tung aktør på dette området med base i Øst-Finnmark. Vi hadde kompetansen, men nå kunne vi gå til nyansetterser, sier Haugsnes.

Han sier at fiskeflåten er særdeles viktige kunder. I tillegg til at denne flåten har behov for reparasjoner og oppgradering. I tillegg er det kommet nye forskrifter som krever godkjent el-anlegg på alt fra sjarker og oppover.

- I tillegg får vi oppdrag fra alle slags fartøy, hurtigruter, seismikkfartøy, lastebåter, bunkringsbåter osv, sier Haugsnes.

Ekstraanløp av "Lofoten"

I februar i år hadde hurtigruteskipet "Lofoten" et branntilløp under utseiling fra Kirkenes. Hurtigruta valgte da etter telefonsamtale med oss å gå direkte fra Kirkenes til Båtsfjord hvor alle turistene ble tatt av og sendt med fly videre. Skadeomfanget medførte at vi jobbet tre dager i strekk. Det Norske Veritas i Harstad godkjente båten for å gå direkte i rutetrafikk igjen. For den jobben fikk vi i etterkant et brev med takk fra Hurtigruten Group. Dette fagområdet er et smalt felt der jungeltelegrafen går. De store fartøyene har jo elektriker om bord, men de trenger materiell, og det har vi i rikelige mengder i forhold til beliggenheten

langt ute i distrikts-Norge. Vår nærmeste konkurrent er i Hammerfest som vi også samarbeider med, om ikke annet via telefon for å drøfte tekniske løsninger eller for å skaffe materiell en av oss måtte mangle, sier Haugsnes.

Dagen før intervjuet fikk bedriften telefon fra en sjark i Bugøyenes som ikke fikk start og som trengte hjelp. Omtrent samtidig kom det melding fra en fabrikktråler fra Murmansk som var på vei inn til Kirkenes for å få hjelp fra Haugsnes Elektro i Båtsfjord. I tillegg var det oppdrag for seks stykker i Berlevåg.

Tæring etter næring

Tor Inge Haugsnes sier at det ikke er om å gjøre å bli en størst mulig bedrift, men at det gjelder å sette tæring etter næring.

Han viser til at Båtsfjord hadde store problemer i perioden 2002-2003 med to store konkurser og nedgang i fiskeriene. Da gikk folketallet gradvis ned til 2000 før det snudde i 2011 og gradvis etter det steget til 2240, mye som følge av arbeidsinnvandring fra blant annet Polen og Litauen.

Mye skjer framover

Haugsnes er i tillegg til egen bedrift engasjert i det som skjer innen næringslivet i Båtsfjord.

- Vi er inne i en god periode nå, og det ser veldig positivt ut framover. Blant annet skal det letes etter olje rett utafor stuedora her med diverse skipstrafikk. Vi håper også på ei større vindkraftutbygging. Det kommer en ny skole, og Salmar skal

etablere lakseoppdrett. Det skal bygges en ny fiskefabrikk, mens en annen er under planlegging. Det kommer en utvidelse av Sentralfryseanlegget. Både Norway Seafoods og Båtsfjordbruket oppgraderer sine anlegg. Det skal bygges flere nye fiskebåter, krabbefabrikken skal utvides og det kommer en helikopterbase. For første gang på lenge bygges det nye hus i Båtsfjord. Det skjer ting med Slipen og Sildoljefabrikken, og det er klargjort nye arealer i forbindelse med havneutbygging. Alt dette betyr mye både for oss og alle andre som driver næring i Båtsfjord. I og med at mye av vår aktivitet bygger på kunder i hele Øst-Finnmark, vil jeg være ubeskjeden å påstå at vi er viktig bedrift for Båtsfjord-samfunnet. Blant

annet er vi en opplæringsbedrift som til enhver tid har tre lærlinger, sier Tor Inge Haugsnes til Kyst og Fjord.



For lageransvarlig Truls Kollstrøm er det viktig at de hele tiden har lageret i orden, og kan utføre oppdrag uten å måtte vente på varer sørfra.



Mannskapet på «Willassen» trives godt både med levendefangst og i Båtsfjord. Fra venstre: Truls Norvoll, Jarl Ovesen, Hans Willassen, Stefan Dahl, Arne Gunnar Nilsen og Bjørn Jenssen.

Leverandør av sikrere arbeidsplasser



Snurrevad er det beste redskapet for å fange levende torsk. Men det betinger at kastene begrenset.

Fire - fem millioner i merinntekt til båten, og ytterligere millioner ekstra til kjøper som kan sørge for stabile arbeidsplasser i Båtsfjord. – Levendefangst er vel en av de beste vinn-vinn-prosjektene vi har.

Av Øystein Ingilæ

Hans Willassen og mannskapet om bord i snurrevadfartøyet «Willassen» fra Digermulen, har i år brukt ekstra lang tid på Finnmarkskysten. De har inngått en avtale med Båtsfjordbruket om leveranse av levendefisk. Det er ekstra tidkrevende og betinger

korte og små sjøvær.

- Men dette har vi igjen for. Ingen tvil om det, sier Willassen til Kyst og Fjord.

Gjennom levendefangstordningen har de økt torskeknotten med 200 tonn.

Han beskriver derfor ordningen som gull verdt, og tror denne oppfatningen også deles av landindustrien som kan forlenge sesongen betraktelig ved å få fersk råstoff rett fra mærene.

Merverdi

For tiden har «Willassen» rundt 30 tonn torsk svømmende i mærene til Båtsfjordbruket. Skipperen håper å få kvantumet opp i 100 tonn, før de gir seg for i år.

Det vil etter hvert bli et atskillig høyere kvantum før fisken

hentes inn og blir satt i produksjon. Dermed vil mannskapet om bord kunne øke torskelotten også etter at de har forlatt fiskeværet, og går løs på sildeknoten som de vil ta etter å ha lagt tilbake en særdeles lang torskesesong i Båtsfjord.

- Men vi har hatt det fint her. Båtsfjord er et flott fiskevær å drifte utfra og med et godt serviceapparat knyttet rundt fiskerieringen, sier Hans Willassen.

Det mener han har gjort det enklere å bli værene langt utover det som er normalt for fremmedbåter.

Godt samarbeid

Willassen er svært godt fornøyd med avtalen de har med Båtsfjordbruket, og føler at brukets folk gjør sitt ytterste for at mann-

skapet om bord skal ha gode kår. Både prismessig samt servicemessig, og ikke minst gjennom at avtaler opprettholdes.

- Det bidrar til et godt samarbeid mellom oss som fiskere og dem som kjøper og produsent.

Hans Willassen mener det gjør det enklere når de må oppholde seg lengre enn normalt på Finnmarkskysten.

Ekstra kostnader

Levendefangst gir et solid påslag i økonomien for de som har blitt en del av ordningen.

Men samtidig gir det store ekstrakostnader. For det første er de nødt til å begrense fangsten, som igjen gjør at de bruker betraktelig lengre tid på å ta kvoten enn det de normalt ville.

- Båten er stort sett i drift hele året. Men det sørger for at vi kan holde en turnus som går gjennom hele året.

«Willassen» har et mannskap på til sammen 14, der de har turnusordninger sju er på havet til en hver tid.

Avtalen med Båtsfjordbruket inngikk Willassen for ett år siden. Erfaringene de har gjort gjør at de ikke har noen planer om hoppe av.

- Nå er det likevel viktig å understreke at all torsk vi fisker ikke havner i Båtsfjord. Når fisken er tilgjengelig hjemme, så leverer vi her. Men utover det, så har vi ingen planer om å endre leveringssted så lenge samarbeidet fungerer så godt som det gjør her i Båtsfjord, sier Hans Willassen.



Bjørn Jenssen (t.v.) begynte som læring og er i dag en førsteklasses fisker, ifølge skipper Hans Willassen.

Død eller levende

- Fanger man 100 tonn villtorsk i april, kan man selge 200 tonn i desember dersom man setter fisken i merder. Dette er fremtidens måte å fiske på, uttalte seniorforsker og levendelagringens far, Kjell Midling i Nofima, allerede i 2010.

Båtsfjord det siste året.

Ifølge en Nofima-rapport utgjør levendelagring på verdensbasis mer enn 20 prosent av det totale oppdrettsvolumet. Dette tallet vil øke etter hvert, noe norske fiskere vil bidra til med regjeringens velsignelse. I sjømatmeldingen som nylig ble offentliggjort blir levendelagring av villfanget torsk framholdt som en suksess. Regjeringen foreslår derfor å videreføre forskning og utvikling innen feltet, samt opprettholde 50 prosent kvotebonuse for leveranser av levende, kontra død fisk.

Fem år etter har visjonen blitt virkelighet. Stadig mer torsk lagres levende i merder. I 2013 var 1.700 tonn torsk innom såkalte fiskehotellene, og hittil i år er over 6.000 tonn torsk lagret levende, en økning på 50 prosent fra i fjor.

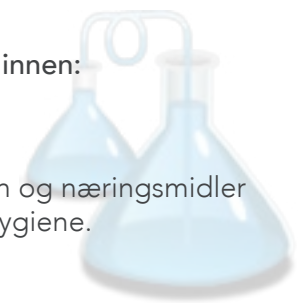
Levendelagring betyr at fisken fanges og holdes levende i merder. Fisken kan føres opp, og slaktes når det er behov for det. Da slipper man store sesongsvingninger i leveransene til kundene. På sikt håper man å levere fersk torsk året rundt. Fisken blir også mer verdt, noe man ikke minst har opplevd i

«Kvotebonusen er i seg selv den viktigste faktoren for å motivere til levendefangst. Det er videre viktig med forutsigbare rammevilkår for aktorene innen levendelagring. Regjeringen vil videreføre kvotebonus ut 2017. For å sikre forutsigbarhet for aktorene bør ordningen med kvotebonus videreføres i noen år. Ordningen vil bli evaluert senest i løpet av 2017.», heter det i sjømatmeldingen.

Båtsfjord laboratorium AS

Vi tilbyr tjenester innen:

- Prøvetaking
- Radonmåling
- Analyser av vann og næringsmidler
- Rådgivning ift hygiene.



948 56 003 | post@balab.no | www.balab.no | Båtsfjordlaboratoriet



Kortere vei
fra fiskebank til minibank

Oppgjøret disponibelt på konto enda raskere!

Bestill Råfisklagkortet!
rafisklaget.no | 77 66 01 00

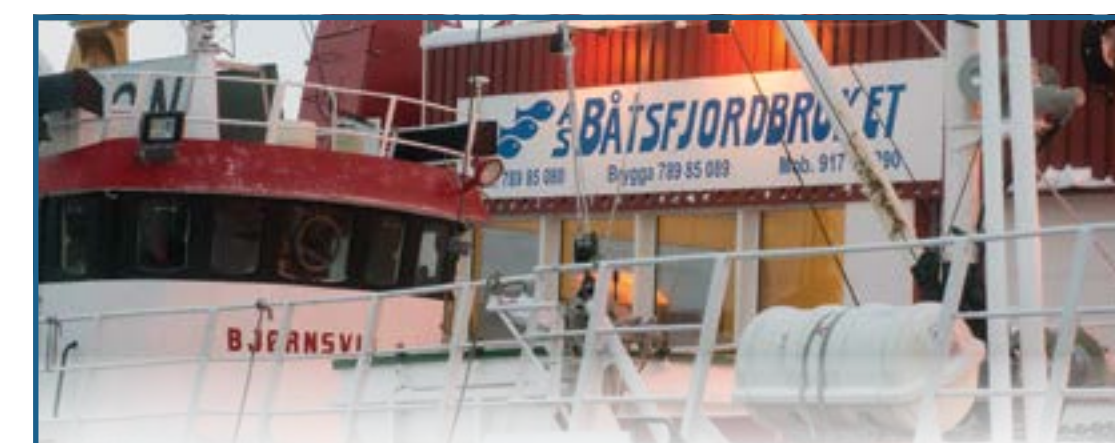




Embla Båtsfjord produserer drøyt 6000 tonn dette året. Tallet kan fort bli nærmere 10.000 tonn. (Foto: Dag Erlandsen)



Embla holder til på det gamle Aarnesbruket.



AS Båtsfjordbruket

Velkommen til våre anlegg i Båtsfjord, Vadsø og Vardø!

☎ 948 85 000

✉ frank.kristiansen@batsfjordbruket.no

Vi tilbyr:

- Egenesentral
- Boliger
- Kaiplass
- Teknisk hjelp
- Sløying på land

Embla vurderer utvidelser

Etter flere års luktproblematikk, har Embla fått grønt lys av Miljødirektoratet. Nå vurderer selskapet å utvide kapasiteten.



Embla lever av å tørke biprodukter som selges til Afrika. Her er en bingje full av tørkede torskehoder.

Av Dag Erlandsen

– Det går endelig an å se framover. Med to-tre ekstra tørkekamre kan vi få en kapasitet som nærmer seg 10.000 tonn i året, opp 40 prosent, sier daglig leder Jón Sigurpáll Salvarsson (61) til Kyst og Fjord.

Kraftig økning

Båtsfjord-bedriften som lever av å tørke fiskehoder og andre biprodukter er i ferd med å sette rekord. Trolig vil vekta stanse på 6100-6200 tonn dette året, mot 5.600 tonn i fjor. Anlegget slik det ser ut i dag har ikke kapasitet til å produsere mer enn

dette, mens råstoffgrunnlaget i Øst-Finnmark er langt større. Det indikerer utvidelse, men Jón har ikke kunnet satse. For tross installeringen av et ozonrensingsanlegg, krevde fylkesmannen i Finnmark at bedriften måtte søke konsesjon for å fortsette driften. Det vedtaket er nå opphevet.

– Så lenge saka vår verserte i den offentlige forvaltninga var det umulig å legge planer. Når Miljødirektoratet nå har fattet endelig vedtak om godkjenning, er det naturlig å se framover igjen, sier Jón, som ikke har noe tidsperspektiv for denne planlegginga.

– Det er for tidlig å si. Det er jo ikke mer enn et par uker siden

direktoratet fattet dette vedtaket.

Island

Embla Båtsfjord AS, stiftet i 2012, er heleid datterselskap under Askur AS i Kvalsund, som igjen er eid av det islandske eksportselskapet Ice Group i Keflavik utenfor Reykjavik. Der sitter også styreleder Jón Gunnarsson og nestleder Kristthor Gunnarsson, som nå skal streke opp neste skritt for bedriften.

Det handler ikke bare om kapasitet, men også økonomi og markedsutsikter. Emblas viktigste kunder sitter i Nigeria, der det nå er betydelige utfordringer i markedet. I sommer var det full stopp for tørrfiskhandelen, fordi

det nigerianske næringslivet ikke fikk sende dollar ut av landet. Dette kommer på toppen av andre markedsutfordringer for fiskerinæringa.

Embla leverte knalltall i fjor, der omsetninga økte fra 27 til 39 millioner kroner, og overskuddet fra 1,7 til 7,3 millioner. Men selv om omsetninga i antall tonn har økt ytterligere dette året, vil verdien av omsetninga gå ned.

– Fjoråret var spesielt, vi var heldige og alt gikk vår vei. I år er det ikke like enkelt å tjene penger.

Marked for avskjær

Avskjær, ryggbein, ørebein

og hoder, alt det som tidligere ble styrtet utfor kaikanten, utgjør nå et eget råstoffmarked. Erfaringa fra morbedriften i Vest-Finnmark viser at dette råstoffet kan hentes helt nede fra Lofoten og Vesterålen. Biprodukter fulle av protein kan fryses inn, og i 2014 kjøpte Embla 300 tonn frossenråstoff fra frysetrølerne. I år har det ikke vært nødvendig, de hadde hendene fulle bare med å ta seg av avskjæret fra Båtsfjord. Uten én dags stopp.

– Ser vi på hele Øst-Finnmark, er det selvsagt langt mer enn 6000 tonn råstoff. Med økt kapasitet kan vi også ta hånd om en større del av dette.

FLEKKEMASKIN NFT110

Digitalisert flekkemaskin med stor fleksibilitet. Stabil, skånsom og problemfri drift. Tar fisk fra 300 til 1100 mm (H/G). Stillestående og servicevennlig.

Fra tid til annen har vi også til salgs brukte helrenoverte maskiner av den tidligere velprøvde modellen Nordic FK-100

NORDIC SUPPLY SYSTEM AS
6260 SKODJE
Tel: + 47 70 24 45 00
adm@nordicsupply.no
nordicsupply.no



Slik ser Barents Skipsservice for seg framtiden. Båtkranen skal være på plass allerede neste år, mens de i løpet av fem år også skal få ny verkstedhall.

Vil tilføre fiskeflåten i Båtsfjord en ny dimensjon

Fiskeflåten i Båtsfjord vil få en ny hverdag når Barents Skipsservice investerer i en båtkrane som kan løfte fartøy helt opp i 70 fot.

Av Øystein Ingilæ

Skissen overfor viser både tra-

verskranen samt ny skipshall. Sistnevnte ligger minst fem år fram i tid, men kranen kan være

på plass allerede i løpet av ett års tid.

- Vi håper å få kranen realisert i løpet av ett års tid, sier daglig leder Bjørn Aarnes som sammen med en stab på 14 har skapt en bunnsolid servicebedrift for fiskeflåten.

Fram til i dag er det primært om bord-operasjoner de har jobbet med. Med en egen båtkrane vil de utvide til også å jobbe med skrog.

- Det vil få stor betydning både for oss som servicebedrift og for fiskeflåten, sier Aarnes til

Kyst og Fjord.

Vil styrke

Akkurat nå har de ikke mangel på arbeid, og har ordreboka rimelig fylt for de nærmeste månedene.

- Men det er viktig at vi kan yte en totalservice. Det vil både styrke oss som bedrift, og forhåpentligvis Båtsfjord som fiskerisamfunn, sier Aarnes.

Det er allerede gjort betydelige gravearbeider utenfor lokalene. Båtsfjord havn har fylt opp nabotomta, mens Barents Skipsservice håper å komme raskt i gang med utfyllingen av to pirer som vil danne fundamentet for den planlagte traverskranen.

Tung investering

Samlet vil monteringen av kranen beløpe seg til sju-åtte millioner kroner. Selve kranen koster i underkant av fire millioner, mens man regner med tilsvarende beløp i fundamentering samt tilrettelegging på land.

Foreløpig er prosjektet ikke

Bjørn Aarnes regner med at de i løpet av vinteren starter gravearbeidet, slik at båtfløten kan monteres i løpet av sommeren 2016.



finansiert, men Aarnes tror ikke det vil by på noen særlig utfordringer, ettersom Barents Skipsservice har en bunnsolid historie å vise til. I så å si hele selskapets historie har de nemlig levert overskudd, og ikke minst bygd seg opp et godt ry langt utenfor Båtsfjords grenser.

- Denne investeringen vil selvsagt betinge oppdrag utover Båtsfjord. Men det vil neppe by på noen særlige problemer, sier Aarnes.

Russerne tilbake

Fram til 2005, var det slipp i tilknytning til anlegget. Men den ble etter hvert så ødelagt at de ga den opp, og satset på andre typer service for fiskeflåte og fiskeindustri.

I starten etter at Bjørn Aarnes og dagens eiergruppe overtok, var det i hovedsak serviceoppdrag på russiske trålere som sto på dagsordenen. Mellom 50- og 60 prosent av oppdragene kom fra denne gruppen. Men etter

hvert som det ble mindre trålere i havn, har russerne de siste årene ikke utgjort mer enn 10-15 prosent.

- Dette har imidlertid snudd, etter at det russiske snøkrabbeselskapet Sea Gourmet etablerte seg i Båtsfjord, sier Aarnes.

De siste månedene har krabbebetjålere som leverer her, stadig sørget for flere oppdrag til Barents Skipsservice.

- Det har gitt en stor oppsving, og sørget for at vi allerede i september passerte fjorårets omsetning.

Samtidig har det gitt verftbedriften en del ekstra utfordringer, ettersom krabbeblåten som er knyttet til Sea Gourmet kommer fra hele verden, slik at det blir mange fremmede teknologiløsninger å forholde seg til.

- Men det har vi klart å håndtere. Så dette har utelukkende kun vært positivt for oss og gitt oss et betydelig ekstrabidrag, sier Bjørn Aarnes.

FAKTA

	2014	2013	2012
Driftsinntekter	11027	12159	10836
Driftsresultat	722	1 642	-265
Resultat før skatt	514	1 378	-446
Sum eiendeler	8 019	8 232	7 432
Egenkapitalandel i %	59,3	52,8	44,9

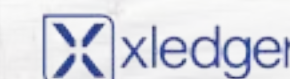
ER EKSTERN REGNSKAP

Regnskapstjenester for fiskere

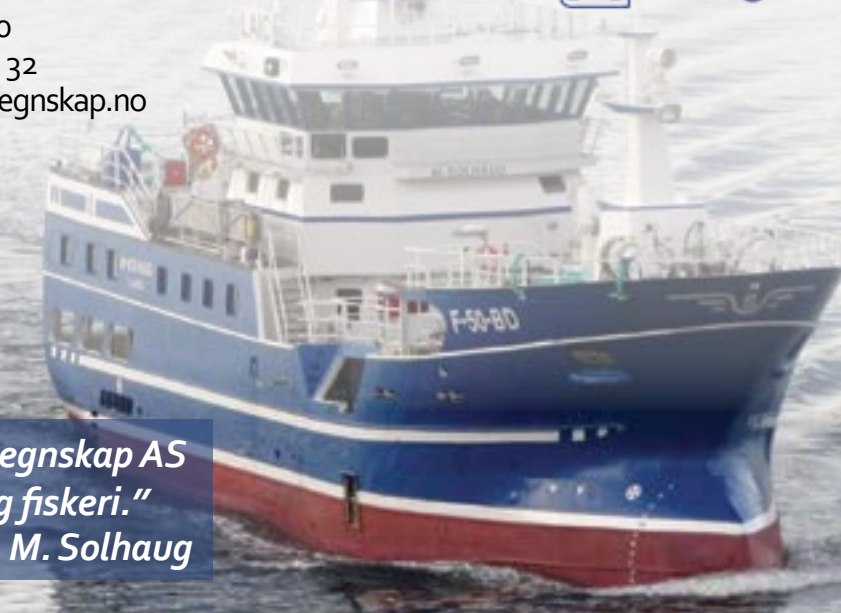
Ekstern Regnskap er et flott alternativ for fiskere som er mest opptatt med å fiske. Vi kan alt fra hyre- og lottoppgjør til komplette fiskeriregnskap. Vårt nettbaserte forretningsystem Xledger gir deg full oversikt og kontroll uansett hvor du er.

Har du lyst å konsentrere deg om bare fisket i år?
Ta kontakt, så hjelper vi deg!

Ekstern Regnskap AS
Båtsfjord
Tlf. 78 98 56 10
Mob. 92 01 15 32
www.ekstern-regnskap.no



"Ekstern Regnskap AS kan virkelig fiskeri."
- M. Solhaug





JULEGAVEN SOM GIR KUNNSKAP ÅRET RUNDT

Neste år er det fem år siden vi etablerte den nordnorske fiskeriavisen Kyst og Fjord. Det har vært en reise som har vært like spennende som fiskerinæringen for øvrig. Det har vært tøffe dager, men også havblikk. Etter drøye fire års drift har vi blitt en avis å regne med – med avdelingskontorer i Nordland, Troms og Finnmark.

I Kyst og Fjord gjør vi ingen forsøk på å være noe annet enn det vi er. Nemlig en traust fiskeriavis som forsøker å fortelle om det som skjer om bord og rundt fiskebåten samt prosessen videre ut i markedet. Vi er sikkert ikke spesielt fancy verken i form eller farge og vil neppe bli belønnet med de mange designerpriser som årlig deles ut i norsk media.

Vårt mål er først og fremst å holde våre abonnenter oppdatert med det som skjer i norsk fiskerinæring. Det mener mange vi klarer – og har bidratt til at vi har årlig har vært blant vinnerne av lesernes pris. Ingen andre norske aviser vokser raskere prosentvis enn Kyst og Fjord.

Kyst og Fjord oppdaterer hver eneste hverdag nettavisen www.kystogfjord.no med de siste nyhetene innenfor norsk fiskerinæring. Men det er i papir- og pdf-avisa du får det store bildet. Her gir vi deg ferske nyheter fra båten, fiskeindustrien og markedet. I tillegg får du noen av de skarpeste kommentarene, de beste kysthistoriene samt en komplett oversikt over hvem som kjøper og selger båter eller etablerer seg i næringen innenfor råfisklagets distrikt.

Du kan bestille avisa på
 telefon 78 49 99 00
 sms til 97 58 18 12
 epost abonnement@kystogfjord.no



ÅRETS JULEGAVE!

12 mnd abonnement,
 papir eller pdf inkl. værstasjon .

Kun 1499,-



Skann koden
 med mobilen
 eller
Ring 78 49 99 00





Frank Kristiansen ved Båtsfjordbruket forventer en langt større effektivitet når mottaket er ferdig ombygd.

Skal gjøre mottaket supereffektivt

Med kunnskap fra laksenæringen forvandler Båtsfjordbruket nå mottaksavdelingen til å håndtere store fangster parallelt med at leveringskøen skal kuttes drastisk.

Av Øystein Ingilæ

Daglig leder Frank Kristiansen har hentet kunnskap fra laksenæringen, og skal nå overføre lakselakterienes linjeformede produksjon til hvitfiskproduksjon.

Spesielt vil dette gjøre pakking av ferskfisk svært effektivt og spare bedriften for mange unødvendige arbeidsoppgaver.

Fordeling av fisk

- Vi vil få en linje der vi med letthet både håndterer ferskpakking og uttak av produksjonsfisk, sier Frank Kristiansen.

En del av løsningen er hentet fra Havøysund, der Tobø Fisk har sørget for modell mens Havøysund patentslipp har sørget for bygging.

- Men vi har hentet en vesentlig del rasjonaliseringen dette vil gi, med å se hvordan laksenærin-

gen klarer å slakte og pakke store kvanta daglig, sier Kristiansen. Denne kunnskapen vil få betydning både for de som er på land, og de som er på sjøen.

- Vi vil kunne ta imot fangstene og behandle dem langt raskere enn tidligere, sier Kristiansen til Kyst og Fjord.

Godt mottatt

Første ledd i mottaksomstillingen er allerede gjennomført til stor tilfredsstillelse for de ansatte. Men fortsatt er det en stor slakk å hente inn, men som Kristiansen tror de vil få unna når hele prosjektet er ferdig.

Kostnadmessig snakker man om en investering på flere millioner kroner. Men arbeidsbesparelsen vil være så stor at investeringene rimelig raskt vil ha blitt betalt seg. Både i form av at Båtsfjordbruket blir mer effektivt samt at man kan kjøpe enda mer fisk.

Ventetiden ned

Linjene som inneholder oppbevaringstanker, sløyelinjer, flere gradere samt et nettverk av transportbånd, er i stor grad hentet fra Havøysund Patentslipp som er en av landets fremste produsenter av sløyelinjer.

Fangsten veies automatisk.

Ved rundleveranse kan fiskerne få bryggeseddelen i hånda umiddelbart etter at fisken er kjørt gjennom inntaket. For de som ønsker den sortert, må en vente til fangsten er ferdig sløyd og gradet. Men de trenger på langt nær å vente like lenge som før.

- Fiskemottakene har egentlig vært sinker når det gjelder å ta i bruk ny teknologi. Jeg tror vi heretter vil se et helt annet tempo. Det vil tjene både oss som produsent og fiskerne som råvareleverandører. Vi får nå bort en flaskehals som alltid har sørget for treghet i systemet, sier Frank Kristiansen.



Barents
Skipsservice AS

et klart førstevalg
på mekaniske tjenester



78 98 43 00 // 9991 Båtsfjord // bjorn@baskips.no // www.barents-skipsservice.no

- Sveising av stål- og aluminiumskonstruksjoner
- Maskinering
- Hydraulikkservice
- Motorservice og installasjoner
- Volvo Penta-forhandler
- Sønnak-batterier
- Froster-pumper
- Hydroscand-forhandler
- Utstyr til fartøy og industri
- Teleskoptruck 4 tonn



Båtsfjord Kommune

VELKOMMEN TIL FISKERIHOVEDSTADEN



BÅTSFJORD HAVN KF
Havnesjef: Øystein Jørgensen,
Postboks 74, 9991 Båtsfjord

Telefon: +47 78 98 55 10
Mobil: +47 95 89 27 90,
E-post: havnesjef@batsfjord.havn.no



BÅTSFJORD
SENTRALFRYSELAGER

Boks 283, 9991 Båtsfjord
Tlf. 78 98 55 90 - Faks 78 98 55 91

Fryselagring av fisk - isproduksjon

Vårt fryselager har kapasitet på 9.500 tonn
Kjølelageret rommer 50 tonn
Vår isproduksjon er 60 tonn pr. døgn
Fra 13.04 - 2012 har vi hatt
ESA-godkjenning



Totalleverandør
av emballasje til
fiskeindustrien



Tlf. +47 32 23 74 00
jon@nordic-emballasje.no
www.nordic-emballasje.no

Har du behov for Sjøvannsbestandige pumper, ventiler eller slanger.



Vi holder til i Båtsfjord, fiskerihovedstaden i Finnmark og leverer:
Dunlop Spyle- og pumpe-slanger, sjøvannspumper samt ett meget stort utvalg av Sjøvannsbestandige ventiler, rør og deler i syrefast stål.

Fjordvegen 30, Boks 379, 9991 Båtsfjord
Tlf. 78 98 35 00 • Faks. 78 98 42 57
E-post: leif-arne.wahl@neptunror.no
www.neptunror.no

• Lanternekontroll
• Brannalarm
• Bryterpaneler
• Skipsutstyr og båtutstyr.

• Instrumentpaneler
• Styringsystemer
• Landstrøm

PRODUSERES I NORGE

Tlf 74 22 69 20 • Mob 991 26 991 • www.retronic.no

«Når du selv er far, gjør det sterkt inntrykk å se barn i så kritiske situasjoner»

Skipsfører Lars Solvik



Akkurat nå risikerer tusenvis av barn og voksne livet i Middelhavet, på flukt fra krig og konflikt. Ditt bidrag vil hjelpe flere familier trygt i land!

Send **LIVREDDER** til **2377** og gi 200 kroner.

Med vennlig hilsen Redningsselskapet og mannskapet på RS «Peter Henry von Koss» i Middelhavet.



livredder.rs.no

Garantert suksess for Høgmo



Per Mathias Høgmo kommer til årets grøttest i Båtsfjord.

Landslagstrener Per Mathias Høgmo vil garantert glemme landslagets miserable reultater, når han 2. desember får være æresgjest på grøttesten i Båtsfjord.

Gratangsværingen blir nemlig

trekkplastret når han skal holde et foredrag for Båtsfjord Handelsstands Fiskerigruppens årlige julelunsj, mer kjent som grøttesten.

1 år arrangeres den torsdag 3. desember, og vil tradisjon tro trekke til seg gjester fra hele landet. Mange er gjengangere, og lar ikke grøttesten gå forbi.

Årets program ser i utgangspunktet slik ut:

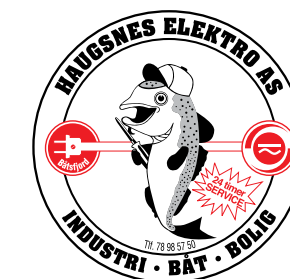
- 14.00 Mottakelse - formannen ønsker velkommen.
- 14.15 Spekemat og rømmegrot
- 15.00 Faglig del (med kulturelle innslag):

- Otto Gregussen - Generalsekretær Norges Fiskarlag Sjømatmeldinga – hvilken påvirkning vil denne få for fiskeflåten?
- Geir Ove Ystmark - Direktør Sjømat Norge

Sjømatmeldinga – hvilken påvirkning vil denne få for fiskeindustrien?

- Amund Drønen Ringdal – Statssekretær NFD Vår viktigste og BLÅ framtidsnæring!
- Lisbeth Berg Hansen - Stortingsrepresentant Selvvalgt tema.
- Per Mathias Høgmo - Landslagstrener "Best i lag!"
- Frank Bakke Jensen - Stortingsrepresentant "Rikets tilstand."

Vadso VIRKE GRÅVFERD
BEGRAVELSESBYRÅ
Tlf. 78 95 43 51
– Vi er tilgjengelig hele døgnet
Båtsfjord, Tana, Nesseby,
Vadsø, Vardø
www.vadso-begravelse.no • vadso.begravelse@gmail.com • Janet C. Amble • Steinar Hirsti • Kirkegt. 20 - 9800 Vadso



Vi har utvidet våre tjenester med salg og service på **skipselektronikk**. Med oss har vi de ledende leverandørene på det internasjonale og norske marked.



Tlf. 78 98 57 50 - Havnegata 25, 9990 Båtsfjord

MEDLEM AV ELEKTRIKERKJEDEN
EL-PROFFEN
www.elproffen.no

VI LEVERER PAKKENE DINE PÅ DØREN!

postnord

www.postnord.no

Postnord avdeling Tana • Telefon: 09300

VÅRE SLØYELINJER TAR VARE PÅ FOLK OG FISK

«Velg oss når kvalitet, effektivitet og HMS teller!»

- ✓ Truckfri transport
- ✓ Sortering av biprodukter
- ✓ Tilpassede veiesystemer
- ✓ Integrering av maskiner

La oss overbevise deg også!

A.s Havøysund Patentslipp

- OVERBYGGET TØRRDOKK -

www.slippen.no



Line Leistad sammen med lærling på Risvik, Gunnar Jensen fra Kjøllefjord.

- Kystflåten må skjerpe seg

Dersom kystflåten i fiskerifylket Finnmark skal sikre seg mannskap for framtida må de skjerpe seg og i større grad ta med seg lærlinger om bord.

Av Bjørn Tore Forberg
Det er kontorleder for OKBa-

rents (opplæringskontor) Line Leistad som slår denne alarmen. For at ungdom som er inter-

essert i å satse på fiskeri over hodet skulle få noenlunde relevant lærlingeplass, har vi i år måttet henvende oss til oppdrettsnæringa. Våren 2016 skal vi ha ut 5-6 ungdommer som ønsker seg lærlingeplass om

bord i fiskebåt. Nå nærmer det seg jul, så det haster for eiere av kystfiskebåter i Finnmark å slå til, sier Leistad.

Hun presiserer at det er eiere av kystfiskefartøyer som svikter.

- Innen oppdrett går det som nevnt greit. Når det gjelder fiskeflåten er det først og fremst trålerne, representert med Havfisk ASA som tar fiskerlæringer i Finnmark og Nordland, sier Line Leistad.

KYST OG FJORD
Den nordnorske fiskeriavisen

...og få alt i én pakke
- ukentlig papir-avis, PDF-utgave og nettsavis!

Har du en ide
- da kan vi hjelpe deg videre!

Mer info: www.linken-nh.no
Kontakt oss: Arnfred, 924 63 846
eller Veronje 930 67 177

Mottakslinje / sløyelinje med eller uten hodekappere
Markedslederen i sløyelinjer på land

- Stor kapasitet
- Effektiv biprodukthåndtering
- Slett byggeomål
- Ergonomisk riktige arbeidsstillinger
- Vi tilpasser linjer fra fire sløyere og en båt og opp til 30 sløyere og seks båter

Med mulighet for veiing av både biprodukter og fisk, nå også med registrering av eksaktvekt pr fisk

Melbu Systems AS • Smeagel 3 • N-8445 Melbu, Norway • Tlf: (+47) 76 13 83 00 • Faks: (+47) 76 13 83 18
post@melbusystems.no • www.melbusystems.no • Org. nr. NO 994 443 739 PVA • Beregning: 4433 05 17288

GULVLAMINAT IDEO PERFECTION 8+1MM KLASSE 32

NEVADA PINE
KR 129,- /M2

BOUGH PINE
KR 129,- /M2

TRELAST
48X98 C24 KR 16,95 PR/LM
48X148 C24 KR 25,50 PR/LM
48X198 C24 KR 33,90 PR/LM

20X145 UTV PANEL ENDEPLØYD GRUNNET VIT
KR 14,70 PR/LM

SAUNADØR HELGLASS
70X190 KR 1090,-
80X190 KR 1190,-

Johansen Oy Nuorgam
Tlf. +35816678330
Nuorgamintie 4360, Nuorgam

NORWAY™ SEAFOODS

VI KJØPER FISK LANGS HELE NORD-NORGE

**STOLT - DYKTIG
ÆRLIG - ANSVARLIG**

Båtsfjord Industriservice

Fjordvegen 30, 9990 Båtsfjord • Tel. 78 98 35 00
e-post: leif-arne.wahl@neptunror.no

Båtsfjord Industriservice AS leverer:

- Hydraulikkslanger og koblinger
- SKF Kulelager.
- Pumper til alle formål.
- Alt av verktøy og jernvarer
- Dunlop Slanger for alle formål
- Sveisemateriell

Beste år noensinne

- 2015 har vært det beste året jeg har opplevd som fisker. Det sier den 50 år gamle Båtsfjord-fiskeren John Roger Eriksen.

Av Bjørn Tore Forberg

Nå medgir han at han i år investerte fire millioner kroner i ei ekstra torskekvote. Men fortsatt holder han på at 2015 har vært et kronår.

Fra line til snurrevad

Tidligere drev han linefiske med sjarken «Rubin» men har de senere år hatt sitt hovedfiske med snurrevad.

-Med tre mann om bord fisket vi 360 tonn torsk, hyse og sei på tre måneder. Vi hadde ingen problemer. Markedet fungerte veldig godt. Det var fin flyt på fiskebruket og det var høyere pris enn i fjor. Vi har bøtt i bare fem timer på hele sesongen. Alt har fungert helt supert, sier Eriksen som legger til at det praktisk talt hele tida har vært et fantas-

tisk godt vær. Kongekrabbekvoten ble gjort unna på to sjøvær, og det skjedde uten brukstap.

- Jeg må også få skryte av havforskningsinstituttet som gjennomførte et interessant forskningsprosjekt om bord hos oss. Når vi fisker flyndre med vanlig snurrevadnot, er det et problem at vi får for stor innblanding av torsk, sier Eriksen.

Flyndrefiske

Han legger til at flyndrefisket i hovedsak foregår etter at torskekvoten er tatt. Normalt er snurrevaden 10 meter bred og 13 meter høy.

- Sammen med forskerne rigget vi til ei not som var 10 meter bred, men bare 60 cm høy. Med den normale nota var det stor bifangst av torsk. Men med den lave nota hadde vi 1600 kilo flyndre i halet og ingen bifangst av torsk. Nå er det dialog mellom Havforskninga og Fiskeridirektoratet, og forhåpentligvis blir det tillatt med den nye nota i flyndrefisket neste år, sier John Roger Eriksen.



John Roger Eriksen beskriver 2015 som sitt beste driftsår – noen sinne.



«Rubin» var tidligere linebåt, men er omrigget til snurrevad.



Norway Seafoods trenger torsk til filetproduksjon. Derfor vil råstoffsjef Ørjan Nergaard prøve ut et eget prissystem, der man betaler for anvendelse framfor størrelse.

Tester ut nytt prissystem

Råstoffsjef Ørjan Nergaard ved Norway Seafoods skal i vinter teste ut et helt nytt prissystem, der torsk mellom 2,5- og seks kilo oppnår best pris.

Av Øystein Ingilæ

Dermed vil han bryte tradisjonen

om jo større fiske, jo høyere kilopris.

- Under forutsetningene av at dagens minsteprissystem vil videreføres, det vil si at minsteprisen på torsk over seks kilo ligger en krone over fisk i størrelses-sorteringen under, vil vi betale mer for en torsk på fire kilo en for en på over seks kilo, sier råstoffsjef Ørjan Nergaard til Kyst og Fjord.

Han framholder at det er

lenge siden sist de har betalt minstepriser til fisker, og de har ingen planer om å endre på sin overprispolitikk. Men innenfor dagens prisleie vil de i økt grad skille på størrelsene.

Villig til å prøve

Nergaard håper dette vil bidra til at fiskerne går etter mellomstørrelsen som egner seg til filetproduksjon.

- Vi kan ikke benytte stor-

torsk i filetproduksjonen. Derfor er vi villige til å prøve ut en helt ny prismodell for å få fiskerne til å gå etter den fiskestørrelsen som passer oss best, sier Nergaard.

Han framholder at det ikke betyr at de ikke skal kjøpe stortorsk.

- Det vil vi selvsagt gjøre. Fortsatt produserer vi en del saltfisk i systemet og trenger råstoff også her. Men som et filetselskap er vi i hovedsak på jakt

etter fisk som er mest egnet til denne produksjonsformen som er vår viktigste.

Fra før har Nergaard satt i gang utprøving av gratis line til leverandører. Dette har gitt bedriften mye ekstra råstoff, og som han beskriver som en suksess.

Prisforsøket på å betale mest for mellomtorsk, er imidlertid først og fremst rettet mot garnfiskerne.



Embla Båtsfjord as
Nedre Holmen 18
9990 Båtsfjord, Norway

Tel: +47 915 16 610
www.icegroup.is



Hjelp oss å rekruttere!
Det er stort behov for lærlingplasser i fiske og fangstnæringen.
Kontakt oss idag!

Hammerfest:
Daglig leder Tor Ragnar Johansen.
Tlf. 951 41 023

Båtsfjord:
Kontorleder Line Leistad.
Tlf. 957 58 811

Alta:
Kontorleder Monica Johansen.
Tlf. 951 99 537





Pakking av snøkrabbe-clusters utgjør hovedproduktet for nyetablerte Sea Gourmet i Båtsfjord.

Har skapt 35 nye jobber

Rundt 35 personer jobber nå med kongekrabbe og snøkrabbe ved bedriften Sea Gourmet i Båtsfjord.

Bjørn Tore Forberg

Produksjonen skjer i nyrestaurerte lokaler der Nils H. Nilsen tidligere hadde sin filetvirksomhet.

Fast levering

- Det er fire investorer som står bak bedriften. I fjor gikk tida

med til å gjøre klar bygningen, og etter noe forberedelse kom vi forsiktig i gang med produksjonen i

august i år og i noe større skala i september, sier kommunikasjonsjef Andrey Kazakov ved Sea Gourmet til Kyst og Fjord.

Han forteller at selskapet har avtale med tre fartøyer fra «Latvian SIA North Star» som sørger for en leveranse av snøkrabbe per uke. Produksjonen er på rundt 15 tonn ukentlig. 80 prosent av produksjonen er snøkrabbe som slaktes. Clus-

terne kokes og fryses for eksport. 20 prosent er kongekrabbe der mest mulig eksporteres levende som flysendt vare.

Norsk kongekrabbe

Fangstene har imidlertid variert fra uke til uke. Snøkrabben fanges i NEAFC-sonen i Barentshavet. I sommer var det bra fangst, men krabben ble små på størrelse for det ble bedre i september. Kongekrabben leveres utelukkende av norske båter.

- På grunn av høy produksjon i Russland ble prisen på kongekrabbe dumpet i de asia-

tiske markedene, men nå selges levende kongekrabbe for 36/37 dollar per kilo. Snøkrabbe går for 20 dollar for den største, 15 dollar for mellomstørrelse og 7 dollar for den minste, sier Kazakov.

Han jobbet for øvrig i sju år ved Sivas avdeling i Murmansk før han kom til Båtsfjord.

Beste pris noen sinne

Markedssjef skalldyr i Norges Råfisklag, Tor Edgar Ripman sier at Sea Gourmet i Båtsfjord er en spennende tilvekst i krabbebransjen i nord.

Ikke minst er det positivt at bedriften satser på videreforedling av snøkrabbe på land.

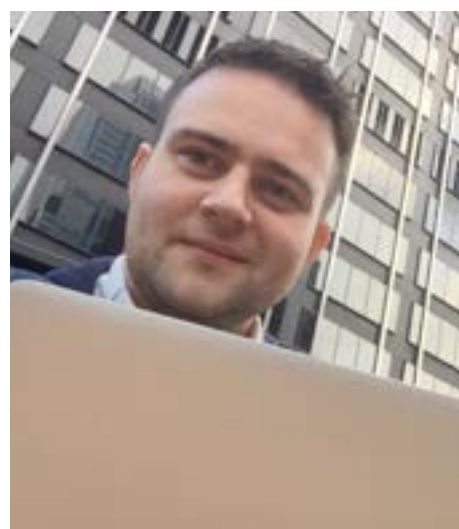
- Ellers er det positivt at kongekrabben aldri tidligere har vært omsatt til så høy pris. Prisen har i perioder tidligere vært så vidt over 100 kroner er kilo, mens snittprisen i år er på 117 kroner per kilo. Regnet i tonn har det imidlertid vært år med friske opp mot 8000 tonn kongekrabbe per år. Årets kongekrabbekvantum hittil er 2861 tonn. Dermed må vi nøye oss med rekord regnet i pris per kilo, sier Ripman.

Når det gjelder levende kon-

gekrabbe er det Sør-Korea som har vært det stabile markedet. Japan kjøpte levende kongekrabbe fra andre leverandører, men dette har jenket seg slik at Japan er tilbake som avtaker av levende kongekrabbe til høy pris.



Kongekrabben oppnår kongelig pris. Aldri før har fiskerne fått så godt betalt.



Daglig leder Andrey Kazakov reiser rundt i verden og selger krabbe. Her fra et kundebesøk i New York.



Emballasje for levende kongekrabbe. Dette sendes til Sør-Korea.



Det kommer snøkrabbeleveranse med en båt per uke.

Hurra!
Vi har Norges mest fornøyde og lojale kunder



Lave priser uten binding

dipper

Mobilselskapet for smarte bedrifter
RING oss på 06020

BÅTSFJORD

Supreme fiskere kjøpte ny ponny



Raymond Bjørkås, Jens Einar Johnsen eller Finn Tore Franzen sponset Snaskavla 4H med ny ponny, da maskoten Charlie døde tidligere i høst.

For mange fiskere er vel hest noe man helst bare hvisker om, og slett ikke om bord. Om du ikke er Arctic Supreme-fisker og heter Raymond Bjørkås, Jens Einar Johnsen eller Finn Tore Franzen.

Av Øystein Ingilæ

De tre fiskerne gikk likegodt sammen og kjøpte en ny ponny til Snaskavla 4H etter at klubbens trofaste maskot Charlie døde tidligere i høst, 32 år gammel.

- Dette synes vi er helt fantastisk, sier hestentusiast og primus motor i hestemiljøet i Båtsfjord, Helene Jakobsen.

Viktig miljø

Hestesporten er noe man ikke tar lett på i fiskeværet. Gjennom 4H-foreningen har man bygd opp et helt unikt hestemiljø i fiskeværet som er blitt en livsstil for mange båtsfjordinger. Et 20-talls barn og ungdom i alle aldre bruker det meste av fritiden på 4H-gården som består av 15 hester, noen sauer, kaniner og høns. Siden etableringen i 1997, har hestegården blitt omfattende og har de siste årene vært et millionforetak.

Men med stramt budsjett, kom det særdeles godt med da de tre fiskerne tok tak da selve maskoten gikk bort.

Omfattende gårdsanlegg

4H-gården er omfattende fritidsprosjekt og inneholder både stallanlegg, fjør, drivhus og ikke minst en ridehall som sørger for at hestentusiastene kan trene uavhengig av hvordan været er.

Medlemmene, og i første rekke foreldrene, bidrar til mesteparten av kostnadene. Men i tillegg har de opparbeidet seg en del inntektbringende aktiviteter som gjør anlegget fungerer økonomisk.

Blant annet har 4H-gården hver eneste uke året igjennom et avlastningsprogram der folk med spesielle behov er sammen med oss. I tillegg har gården et drivhuset som gir litt inntekter, samt at man driver en brukthandel som gir viktige inntektskilder for å holde driften i gang.

Uforutsette hendelser som dødsfallet til Charlie, er det imidlertid lite penger til å dekke. Derfor kom gaven fra fiskerne svært beilelig.

For øvrig har 4H-gården alltid hatt trofaste bidragsytere fra fiskerinæringen. Kjell Olaf Larsen har bønnt annet vært en av de viktigste sponsorene helt siden gården ble etablert.